JAHRESABSCHLUSS 2019 HERZLICH WILLKOMMEN ZUR BILANZ-MEDIENKONFERENZ

Weinfelden

18. Februar 2020



BILANZ-MEDIENKONFERENZ JAHRESABSCHLUSS 2019

Rück- und Ausblick aus strategischer Sicht



René Bock Präsident des Bankrates

Jahresergebnis 2019 Schwerpunkte



Thomas Koller Vorsitzender der Geschäftsleitung

Fragerunde Steh-Mittagessen im Foyer

Die Bilder in dieser Präsentation zeigen Impressionen von einigen der 28 Geschäftsstellen der TKB.

RÜCK- UND AUSBLICK AUS STRATEGISCHER SICHT RENÉ BOCK, PRÄSIDENT DES BANKRATES



JAHRESABSCHLUSS 2019 ERFOLGREICHES GESCHÄFTSJAHR

- Erfreuliches Bilanzwachstum
- Solide Ertragslage
- Wichtige Digitalisierungsschritte vollzogen
- Strategie f
 ür 2020 bis 2022 festgelegt
- Kompetentes GL-Team



Die TKB blickt auf ein erfolgreiches Geschäftsjahr zurück.

MEHRWERT FÜR DEN THURGAU









JAHRESABSCHLUSS 2019 ANLÄSSE SCHAFFEN NÄHE



Neuropsychologe Lutz Jäncke referierte am Anlegerforum 2019.



Die Partizipanten-Versammlung 2019 lockte über 2900 Gäste in die Bodensee-Arena Kreuzlingen.

Jahresabschluss 2019 | Bilanz-Medienkonferenz | 18. Februar 2020

PARTIZIPATIONSSCHEIN KURSENTWICKLUNG 2019

Kursentwicklung 2019

(Indexiert zum Schlusskurs 2018)

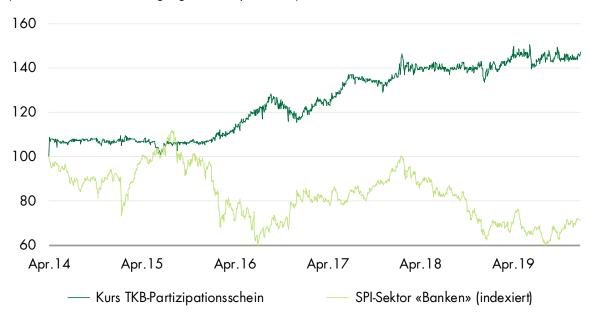


- Stabile Entwicklung
- Dividende:2.80 Franken pro PS
- Dividendenrendite 2.6%
- Ausschüttung 2019:40.6% des Bilanzgewinns

PARTIZIPATIONSSCHEIN POSITIVE ENTWICKLUNG SEIT LANCIERUNG

Kursentwicklung seit Börsengang

(Indexiert zum TKB-Börsengang am 7. April 2014)



- Gesamtperformance seit Börsengang: rund 70% (inkl. Dividende)
- TKB hält keine eigenen Partizipationsscheine
- Market Making durch ZKB

Jahresabschluss 2019 | Bilanz-Medienkonferenz | 18. Februar 2020

GESCHÄFTSLEITUNG PERSONELLE VERSTÄRKUNG

Daniel Kummer



Seit Juni 2019 Leiter Privatkundengeschäft

Hanspeter Hutter



Seit Januar 2020 Leiter GL-Bereich Finance & Risk

Rolf Brunner



Ab April 2020 Leiter Innovationseinheit (Rücktritt aus GL)

Marcel Stauch



Ab April 2020 Leiter Bereich Services (Nachfolger von R. Brunner)

AUSBLICK 2020 WECHSEL AMTSZEIT IM BANKRAT PER JUNI

Max Soller



Rücktritt aus dem Bankrat per Ende Amtsperiode

Axel Vietze



Rücktritt aus dem Bankrat per Ende Amtsperiode

Rico Kaufmann



Mitglied ab 1. Juni 2020

Roman Brunner



Mitglied ab 1. Juni 2020

AUSBLICK 2020 STRATEGISCHE AUSRICHTUNG FESTGELEGT

- Nahtloser Anschluss an bisherige Strategieperiode (2016 bis 2020)
- Dreijähriger Horizont: 2020 bis 2022
- Kontinuierliche Entwicklung steht im Fokus
- Kundenorientierung und starke Substanz bleiben zentral
- Verbreiterung der Ertragsstruktur als Ziel
- Laufende Investitionen in die Digitalisierung



Die TKB hat die strategischen Weichen bis 2022 gestellt.

AUSBLICK 2020 STRATEGISCHE POSITIONIERUNG



Marktgebiet Kanton Thurgau und angrenzende Gebiete

Beratungs- und Vertriebsbank mit dichtem Geschäftsstellen-Netz und einem starken digitalen Angebot

Verlässliche Finanzpartnerin für Privat- und Geschäftskunden (Finanzieren, Anlegen, Vorsorgen, Zahlen)

Bank der Wirtschaft und Begleiterin fürs ganze Leben, führend im Hypothekarbereich und stark in der Vorsorge

Einheitliches Markenerlebnis – in den Geschäftsstellen und an allen Kontaktpunkten

Effizient und innovativ

Jahresabschluss 2019 | Bilanz-Medienkonferenz | 18. Februar 2020 THURGAUER KANTONALBANK Seite 12

AUSBLICK 2020 150-JAHR-JUBILÄUM IN PLANUNG

- 2021 feiert die TKB das 150-jährige Bestehen
- Programm mit diversen Aktivitäten in Planung,
 Projektorganisation mit interner Leitung
- Leitgedanke für Jubiläumsjahr:
 «TKB bewegt. Seit 150 Jahren. Und in Zukunft.»
- Aktivitäten für die ganze Bevölkerung
 - Jubiläums-Anlässe in jeder Geschäftsstelle
 - Gemeinnütziges Engagement von Mitarbeitenden
 - Jubiläumsangebot für Kundinnen und Kunden
 - 5 Fitnessparks im ganzen Kanton



150 Jahre TKB: Die Bank feiert mit der Thurgauer Bevölkerung.

150-JAHR-JUBILÄUM 2021 IDEE FITNESSPARKS

- Ein Fitnesspark für jeden Kantonsbezirk
- 5 Standorte
 - Weinfelden, Kreuzlingen, Sirnach, Arbon, Frauenfeld
- Gemeinschaftsprojekt Bank/Gemeinde
 - TKB: Planung/Realisation Bewegungspark
 - Gemeinde: Areal/Unterhalt
- Beizug von Experten aus Bau, Gesundheit und Sport sowie Vereine
- Ziel: Eröffnung der Parks im Jubiläumsjahr 2021



Visualisierung Fitnessspark

150-JAHR-JUBILÄUM 2021 VISUALISIERUNGEN FITNESSPARKS





THOMAS KOLLER, VORSITZENDER DER GL



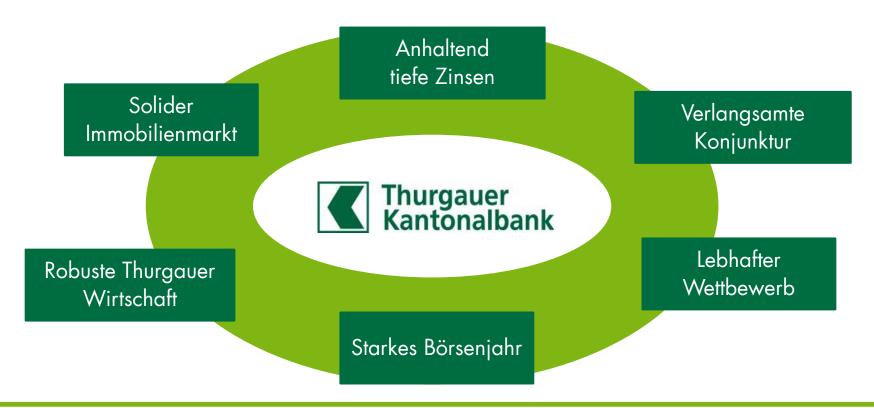
Jahresabschluss 2019 | Bilanz-Medienkonferenz | 18. Februar 2020 THURGAUER KANTONALBANK

Seite 16

BLICK INS UMFELD



JAHRESABSCHLUSS 2019 UMFELD IM ÜBERBLICK

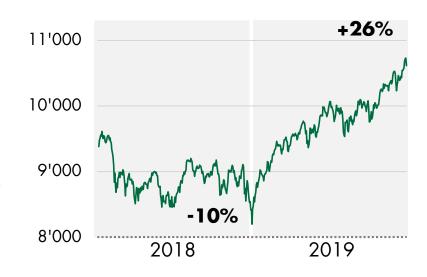


JAHRESABSCHLUSS MARKTUMFELD

Zinsentwicklung der CHF-Zinsen in % 0.8 0.4 0.0 10 Jahres Swap 5 Jahres Swap 3 Monats Libor

2019

Entwicklung Swiss Market Index Index

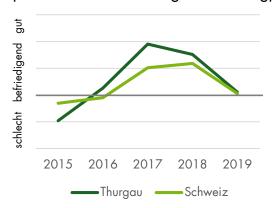


-1.2

2018

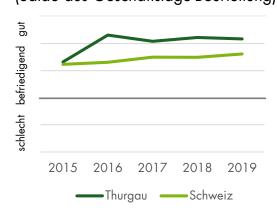
UMFELD THURGAUER WIRTSCHAFT

Geschäftslage in der Industrie (Saldo aus Geschäftslage-Beurteilung)



- Geschäftslage kühlt sich ab
- Weniger volle Auftragsbücher

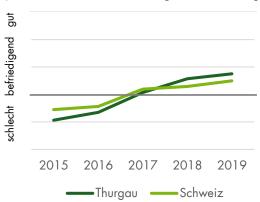
Geschäftslage Baugewerbe (Saldo aus Geschäftslage-Beurteilung)



- Rege Baukonjunktur
- Stabile Ertragslage
- Auftragsbestand im Bauhauptgewerbe lässt nach

Detailhandel

(Saldo aus Geschäftslage-Beurteilung)



- Zuversichtlicher Detailhandel
- Steigende Kundenfrequenz und steigender Warenverkauf

Quelle: Thurgauer Wirtschaftsbarometer, Februar-Ausgabe 2020

GUTES ERGEBNIS ERZIELT



ERFREULICHE RESULTATE

Solider Geschäftsgang

Geschäftserfolg - 1.4 %

Gesundes Wachstum

+4.8% Hypotheken

Hohes Vertrauen

Kundeneinlagen +7.2 %

5000 neue Kunden

Stabiles Ergebnis

+0.7 % **Jahresgewinn**

Beständig und sicher

Eigenmittel 2.2 Mia.

670 Mio. mehr als gefordert

Engagement

Sponsoring 1 Mio. 400'000 TKB Jubiläums-Stiftung

TKB bewegt

> 10'000

Gäste an Anlässen

Lokale Beschaffung

Einkauf in der Region

5 Mio.

BILANZ / ERFOLGSRECHNUNG IM ÜBERBLICK

Erfolgsrechnung (in Mio. CHF)	2019	2018	Δ
Geschäftsertrag	341.1	343.1	-0.6%
Geschäftsaufwand	161.9	160.6	+0.8%
Geschäftserfolg (operative Leistung)	167.0	169.4	-1.4%
Jahresgewinn	135.1	134.2	+0.7%

Bilanz (in Mia. CHF)	2019	2018	Δ
Kundenausleihungen	21.0	20.0	+5.1%
Kundeneinlagen	15.6	14.6	+7.2%
Bilanzsumme	25.6	23.2	+10.2%

JAHRESABSCHLUSS 2019 KENNZAHLEN IM ÜBERBLICK

Weitere Kennzahlen	2019	2018
Cost-Income-Ratio (exkl. Abschreibungen, WB/RS)	47.3%	47.4%
Rendite auf durchschnittlich erforderlichen Eigenmitteln	12.0%	12.7%
Kapitalquote	18.6%	18.9%
Leverage Ratio (Kernkapital in % des Gesamtengagements)	8.4%	8.8%
Netto-Neugeld-Zufluss (NNM) NNM in % der verwalteten Kundenvermögen	1.0 Mia. 5.8%	0.8 Mia. 4.5%

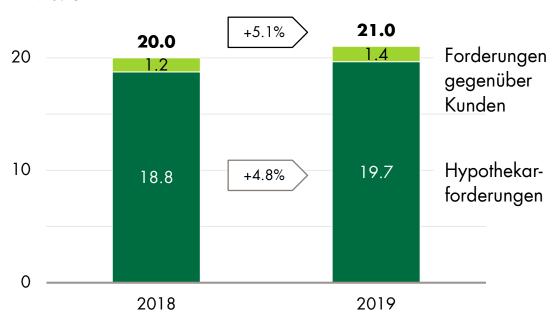
BILANZ



ENTWICKLUNG BILANZ GESUNDES WACHSTUM

Kundenausleihungen

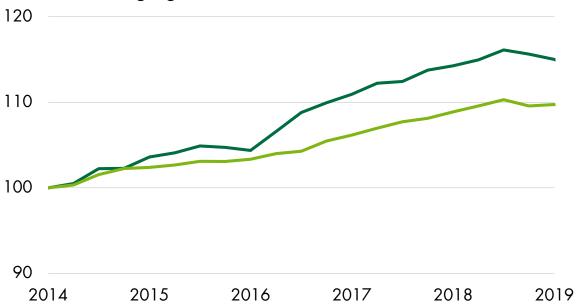
in Mia. CHF



- Stabile Nachfrage nach Wohneigentum
- Solider Immobilienmarkt Thurgau
- Unveränderte Vergabekriterien
- Starkes Kommerzgeschäft

THURGAUER EIGENHEIM-INDEX DER TKB PREISENTWICKLUNG VON WOHNEIGENTUM

Preisentwicklung Eigenheime



Preisanstieg seit 2014

TG + 14.0 % / CH + 10.7 %

Preisanstieg seit 1998

TG + 54.2 % / CH + 90.7 %

- Eigenheime Thurgau
- Eigenheime Schweiz

Quelle: IAZI Immobiliendienstleistungen, Zürich

HYPOTHEKARVOLUMEN AUFTEILUNG UND BELEHNUNG

Aufteilung Hypothekarvolumen

vor Wertberichtigungen; in Mia. CHF/Prozent

Durchschnittliche Netto-Belehnung

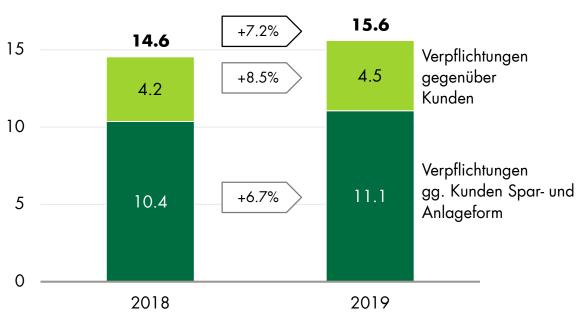
	1.1 6%	Wohnliegenschaften Total	60%
1% 10%		davon Renditeliegenschaften Wohnen	63%
5.4	10.9	■ Büro- und Geschäftshäuser	56%
28%	55%	■ Gewerbe und Industrie	58%
Renditeliegenschaften Wohnen		■ übrige Liegenschaften	51%
YYOMIGH	Wohnliegenschaften (ohne Renditeliegenschaften)		

Jahresabschluss 2019 | Bilanz-Medienkonferenz | 18. Februar 2020

ENTWICKLUNG BILANZ WACHSTUM DER KUNDENEINLAGEN

Verpflichtungen aus Kundeneinlagen

in Mia. CHF

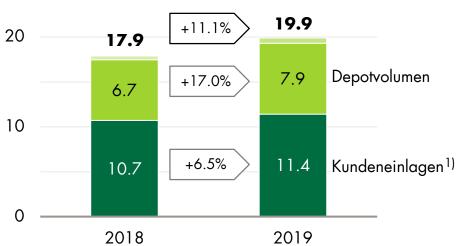


- Netto-Zufluss von 1 Mia. Franken
- Abflüsse zugunsten
 Depotvolumen im Umfang wie Vorjahr

KUNDENVERMÖGEN UND NETTO-NEUGELD STARKER ZUWACHS

Kundenvermögen

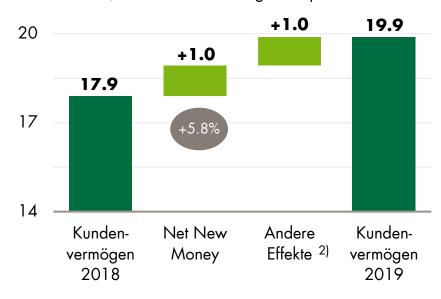
in Mia. CHF



1) Kundeneinlagen: Verpflichtungen gegenüber Kunden in Spar- und Anlageform und Übrige Verpflichtungen gegenüber Kunden (ohne Kontokorrente, Refinanzierungsgelder, Liquiditätskonto 35 und Global Custody)

Netto-Neugeld-Zufluss (Net New Money)

in Mia. CHF / in % Kundenvermögen Vorjahr



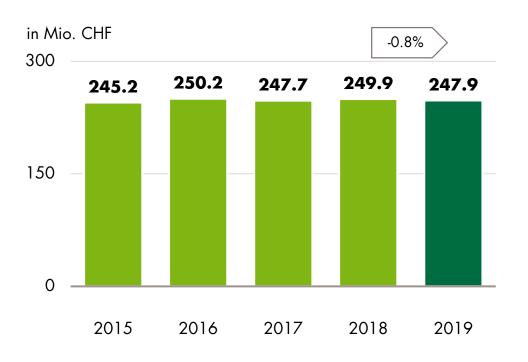
2) Kursentwicklung, Zinsen, Dividenden und Währungsentwicklung

ERFOLGSRECHNUNG



Jahresabschluss 2019 | Bilanz-Medienkonferenz | 18. Februar 2020

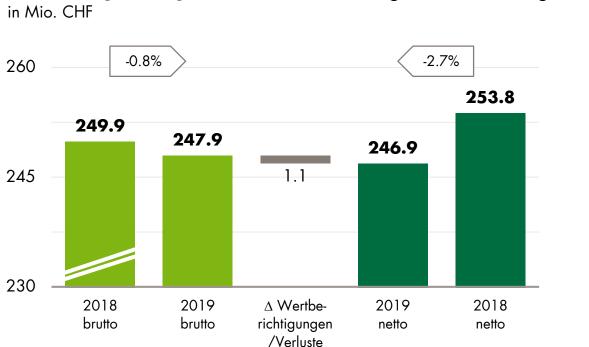
BRUTTO-ERFOLG ZINSENGESCHÄFT NEGATIVZINSEN SPÜRBAR



- Solides Wachstum im Hypothekarbereich
- Günstigere Refinanzierung
- Anhaltender Margendruck
- Tiefere Erträge aus Absicherung

ERFOLG AUS DEM ZINSENGESCHÄFT STABILE SITUATION BEI WERTBERICHTIGUNGEN

Erfolg aus dem Zinsengeschäft (Netto)



 Netto-Auflösung bei Risikovorsorge für Ausfallrisiken von 1.0 Mio. (Vorjahr: 6.7 Mio.)

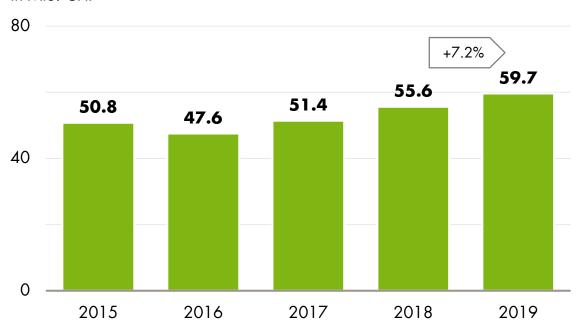
Jahresabschluss 2019 | Bilanz-Medienkonferenz | 18. Februar 2020

Brutto-Erfolg Zinsengeschäft

KOMMISSIONS- U. DIENSTLEISTUNGSGESCHÄFT WIEDERUM STARKES ERGEBNIS ERZIELT

Erfolg aus Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft

in Mio. CHF

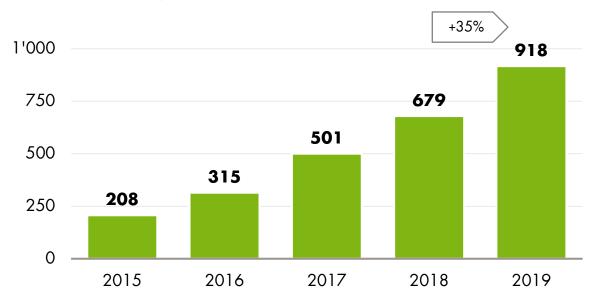


- Höhere Kundenaktivität und florierende Aktienmärkte führen zu Mehrertrag
- Vermögensverw. +14%
- Wertschriftenh. +17%

VERMÖGENSVERWALTUNG GEFRAGTE LÖSUNGEN FÜR PRIVATKUNDEN

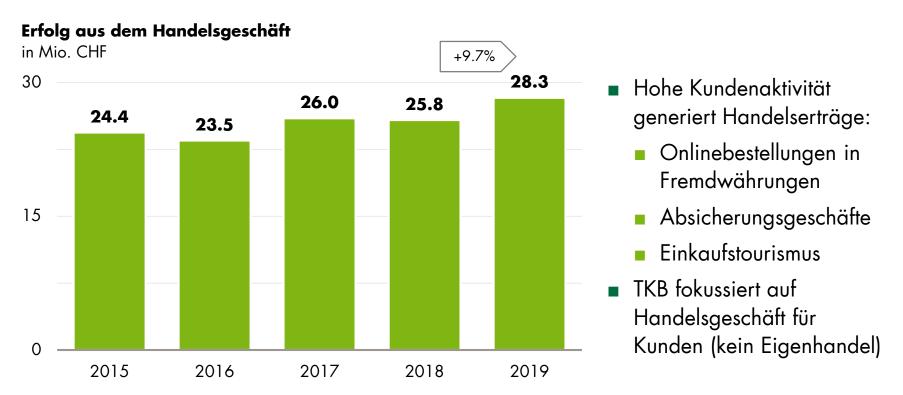
VV-Mandate für kleinere Vermögen (VV-Basis)

Volumen in Mio. CHF, ohne Säule 3a



- Breite Wirkung der Angebote VV-Basis und Zielsparplan
- Rund 15'000 Mandate

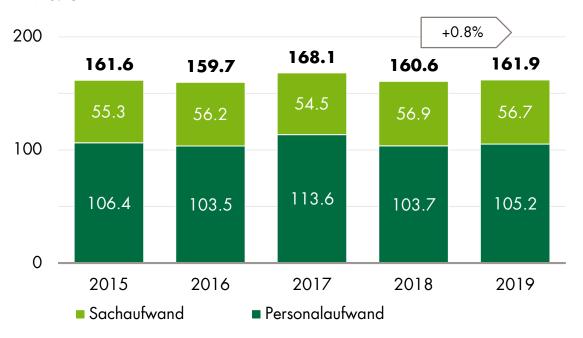
ERFOLG AUS DEM HANDELSGESCHÄFT ERTRAGSNIVEAU GESTEIGERT



GESCHÄFTSAUFWAND STABILE KOSTENENTWICKLUNG

Geschäftsaufwand

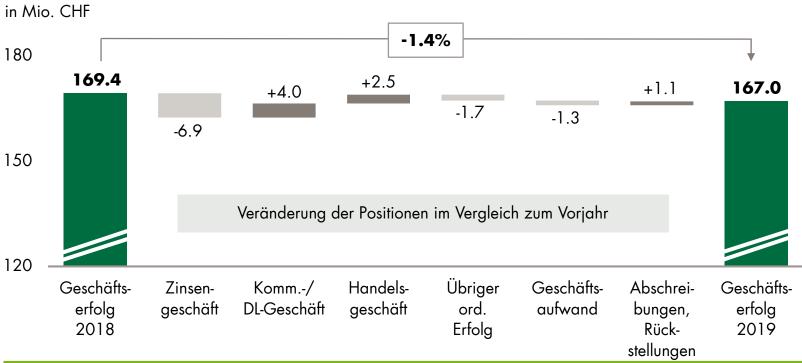
in Mio. CHF



Unverändert tiefe Cost-Income-Ratio: 47.3% (Vorjahr 47.4%)

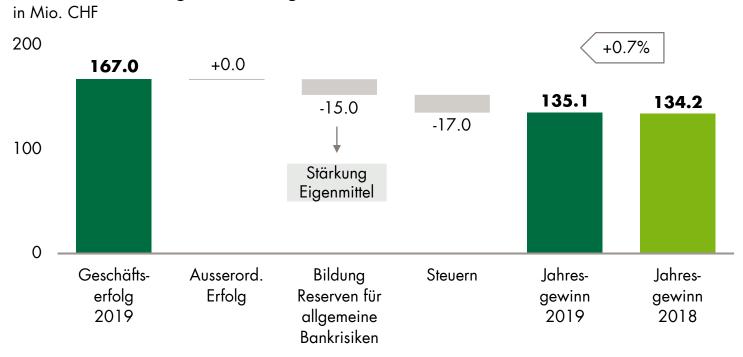
GESCHÄFTSERFOLG SOLIDES OPERATIVES ERGEBNIS

Veränderung Geschäftserfolg 2018/2019



JAHRESGEWINN LEICHT HÖHER ALS IM VORJAHR

Vom Geschäftserfolg zum Jahresgewinn



JAHRESABSCHLUSS 2019

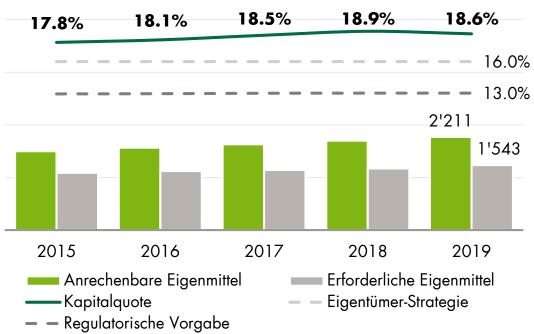
EIGENKAPITAL / GEWINNVERWENDUNG



KAPITALAUSSTATTUNG UNVERÄNDERT STARKE SUBSTANZ

Eigenmittel und Kapitalquote

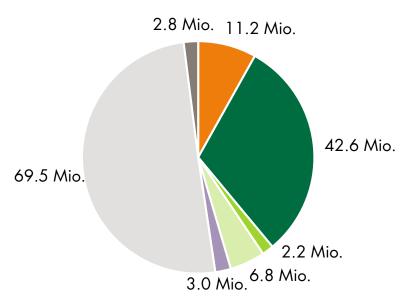
in Mio. CHF / Kapitalquote in %



- Komfortable
 Eigenmittelsituation auch
 im Branchenvergleich
- Quote liegt deutlich über Vorgaben Regulator und Eigentümer-Strategie
- Leichte Reduktion aufgrund des starken Ausleihungswachstums

JAHRESABSCHLUSS 2019 GEWINNVERWENDUNG

Bilanzgewinn 2019: 138.0 Mio. Franken



- 1) Dividende in Prozent des Jahresschlusskurses von CHF 109.00
- Gewinnablieferung an den Kanton, Verzinsung Grundkapital und Dividende an PS-Inhaber in % des Bilanzgewinns

Dividende PS-Inhaber

11.2 Mio. (2.80 CHF pro PS) Dividendenrendite: 2.6 Prozent¹⁾

20 %

Gewinn und Abgaben an Kanton

- 42.6 Mio. Gewinnausschüttung
- 2.2 Mio. Verzinsung Grundkapital
- 6.8 Mio. Abgeltung Staatsgarantie

Gewinnablieferung an Gemeinden

■ 3.0 Mio. gemäss TKB-Gesetz

Reserven

- 69.5 Mio. gesetzliche Reserven
- 2.8 Mio. Gewinnvortrag
- Ausschüttungsquote: 40.6 Prozent 2
- **➡** Gleichbehandlung Kanton/PS-Inhaber

JAHRESABSCHLUSS 2019 FAZIT UND AUSBLICK

Fazit 2019

- Erneut gutes operatives Ergebnis und gesundes Wachstum erzielt
- Zinsdifferenzgeschäft leicht rückläufig trotz Volumensteigerung
- Im Gegenzug sehr erfolgreiches Anlage- und Handelsgeschäft
- Sehr gute Cost-Income-Ratio
- Gesundes Kreditportfolio
- Jahresgewinn auf Niveau Vorjahr und Kontinuität in der Ausschüttung

Ausblick 2020

- Tiefzinsumfeld bleibt anspruchsvoll
- Konjunktursignale positiv; robuste Thurgauer Wirtschaft
- Solider Geschäftsgang, aber weiterhin Druck auf Zinserfolg
- Kosten/Investitionen zunehmend
- Erw. Geschäftserfolg tiefer als 2019
- Tiefere Steuerbelastung aufgrund des neuen Steuergesetzes

JAHRESABSCHLUSS 2019

VIELFÄLTIGES ENGAGEMENT



Seite 44

Jahresabschluss 2019 | Bilanz-Medienkonferenz | 18. Februar 2020 THURGAUER KANTONALBANK

ERFOLGE UND SCHWERPUNKTE 2019 (I) DIENSTLEISTUNGSPALETTE ERWEITERT

- Neue Hypothek «Immo-Rente» für Hausbesitzer ab Alter 60
- Neue E-Banking-Lösung seit Herbst 2019
 - Integration in Kundenportal «OLIVIA»
 - Neues Login-Verfahren mit höchstem Sicherheitsstandard
 - Neues Mobile Banking
- Digitalisierung: Vereinfachte/papierlose Eröffnung von Kundenbeziehungen
- Zusammenarbeit mit der Thurgauer KEEST*
 - Förderung/Finanzierung von Photovoltaik-Anlagen für KMU



Das elektronische Kundenportal «OLIVIA» beinhaltet verschiedene Online-Services.

^{*} Kompetenz-Zentrum für Erneuerbare Energie-Systeme

ERFOLGE UND SCHWERPUNKTE 2019 (II) ENGAGIERT FÜR GESELLSCHAFT/BEVÖLKERUNG

- 100 Jahre TKB Diessenhofen
 - Jubiläumsfest für Bevölkerung
- Lancierung Kompakt-Seminare zu Finanzthemen
 - Erfolgreicher Start im November 2019
- Hauptsponsorin Kantonalmusikfest
- Drei neue Bancomat-Standorte erschlossen
 - Frauenfeld (Talbach-Kreisel/Zürcherstrasse)
 - Kreuzlingen (Bodensee-Arena)
 - Amriswil (Migros)



In Diessenhofen feierte die Bevölkerung mit der TKB das 100-Jahr-Jubiläum.

ERFOLGE UND SCHWERPUNKTE 2019 (III) ATTRAKTIVE ARBEITGEBERIN UND AUSBILDERIN

- Entwicklung der Unternehmenskultur
 - Mitarbeiter-Workshops zum Thema Wandel
- Neues Funktionsstufenmodell seit Anfang 2020 (löst Modell mit Rängen ab)
- Attraktive Anstellungsbedingungen und Massnahmen für bessere Vereinbarkeit von Berufs- und Privatleben
- 17 erfolgreiche Lehrabgänger
 - Stellenangebot nach der Lehre für alle
- Rund 2 Tage Weiterbildung im Schnitt pro Mitarbeiter(in)



Alle Drittjahr-Lernenden schlossen ihre Ausbildung im Sommer 2019 erfolgreich ab.

GESCHÄFTSSTELLENNETZ DICHTE PRÄSENZ IM KANTON

- Geschäftsstellen bleiben zentraler Vertriebskanal
- Neue Kundenbedürfnisse verändern Angebot
 - abnehmende Schaltertransaktionen
 - mehr Selbstbedienung rund um die Uhr
- Konzept für die Ausgestaltung künftiger Geschäftsstellen erstellt (Architekturwettbewerb)
- Umfassende Beratung bleibt zentral; insbesondere bei Finanzierungen, beim Anlegen oder bei der Vorsorge
- Schrittweise Umsetzung erstmals bei der TKB Sulgen (Umbau ab Mitte 2020)



Visualisierung des neuen Gestaltungskonzepts.

GESCHÄFTSSTELLENNETZ ERSCHLIESSUNG NEUER STANDORT

- Erweiterung Geschäftsstellennetz von 28 auf 29 Standorte
- Neue Geschäftsstelle in Gachnang-Islikon
- Mietobjekt an zentraler Lage an der Bahndammstrasse
- Moderne Beratungsbank mit Selbstbedienungszone
- Eröffnung im Jubiläumsjahr 2021 (erstes Quartal)



Die neue Geschäftsstelle in Gachnang-Islikon öffnet im Jahr 2021 die Türen.

STRATEGIE 2020 BIS 2022 VISION – WOFÜR WIR UNS ENGAGIEREN

Kunden

Die Thurgauer Kantonalbank ist die Bank der Bevölkerung und der Wirtschaft im Kanton. Wir handeln kundenorientiert – unsere Kundinnen und Kunden liegen uns am Herzen. Wir begleiten sie ein Leben lang und beraten sie persönlich, ganzheitlich und professionell. Wir verfügen über ein starkes digitales Angebot und gewährleisten ein einheitliches Markenerlebnis.

Mitarbeitende und Kultur

Wir sind eine attraktive Arbeitgeberin für engagierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Wir leben eine Vertrauenskultur und erzielen Erfolge durch starke Teams.

Werte und Nachhaltigkeit

Wir überzeugen durch finanzielle Stabilität, eine nachhaltige Entwicklung und leben unsere Markenwerte (ehrlich, engagiert, exzellent, einfach). Wir handeln unternehmerisch und verantwortungsbewusst und sind im Thurgau verankert.

Prozesse

Wir verfügen über effiziente Prozesse.

STRATEGIE 2020 BIS 2022 FÜNF STRATEGISCHE STOSSRICHTUNGEN



Wir halten unsere führende Marktstellung, pflegen unser Geschäftsstellennetz und entwickeln die digitalen Kontaktpunkte zu Kundinnen und Kunden weiter.



Wir bekennen uns zur Nachhaltigkeit und stärken unser Image durch aktive Kommunikation unserer Leistungen.



Wir schöpfen Ertragspotenzial zielgerichtet aus. Unter anderem vertiefen wir unser Angebot als Vorsorgebank.

STRATEGIE 2020 BIS 2022 FÜNF STRATEGISCHE STOSSRICHTUNGEN



Wir erhöhen die Effizienz in unseren Kernprozessen und machen uns fit für die Zukunft.



Wir pflegen die Werte, Kultur und die Zusammenarbeit in unserer Bank und stärken unsere Innovationsfähigkeit.

STRATEGIE 2020 BIS 2022 VIER STRATEGISCHE ZIELE

Wachstum

Entwicklung des Geschäftsvolumens (Netto-Neugeld/Kundenausleihungen)

jährliche Zunahme von mindestens 3%

Produktivität

Kosten/Ertrags-Verhältnis (Cost-Income-Ratio)

Brandbreite von 49 bis 54%

Profitabilität

Rendite auf \varnothing erforderlichen Eigenmitteln

Bandbreite von 8 bis 11%

Verbundenheit

Mitarbeiter-Commitment

mindestens 4.0 auf einer Skala von 1 bis 5

AUSBLICK 2020 VIELFÄLTIGE AKTIVITÄTEN

- Erweiterung des Funktionsumfangs im Kundenportal «OLIVIA»
- Ausrichtung der VV-Lösungen auf Nachhaltigkeit
- Vorbereitung Einführung Beratungs-Tool
- Ersatz Telefonie und Arbeitsplatz-Infrastruktur
- Überprüfung und Schärfung der Nachhaltigkeitsstrategie
- Massnahmen im Bereich Unternehmenskultur
- Diverse Prozessoptimierungen



Die Arbeitsplatz-Infrastruktur wird 2020 erneuert.

IHRE FRAGEN – UNSERE ANTWORTEN RENÉ BOCK / THOMAS KOLLER



JAHRESABSCHLUSS 2019

Kontakt

Thurgauer Kantonalbank Kommunikation Bankplatz 1, 8570 Weinfelden

medien@tkb.ch / investoren@tkb.ch Telefon 071 626 69 49



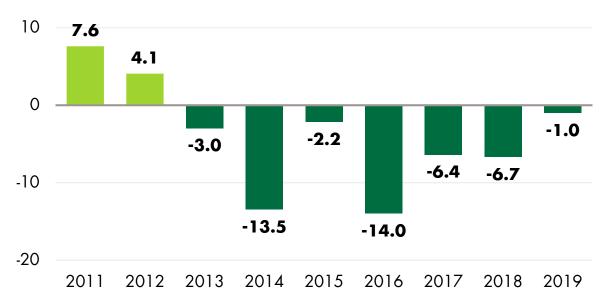
ANHANG

Jahresabschluss 2019 | Bilanz-Medienkonferenz | 18. Februar 2020

JAHRESABSCHLUSS 2019 WERTBERICHTIGUNGEN UND RÜCKSTELLUNGEN

Wertberichtigungen und Rückstellungen für Ausfallrisiken 1)

Netto-Veränderung, in Mio. CHF



- Netto-Auflösung von Wertberichtigungen und Rückstellungen: 1.0 Mio.* (Risikovorsorge)
- Nach wie vor konservative Risikopolitik

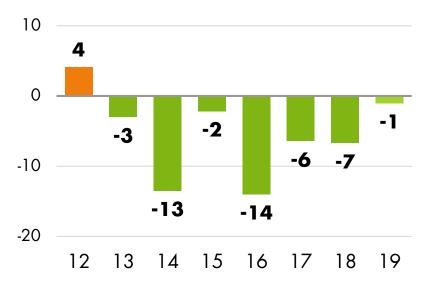
* WB-Position: 0.0 Mio. Auflösung Rückstellungs-Position: 1.0 Mio. Auflösung

¹⁾ Inklusive Wiedereingänge, ohne überfällige Zinsen, ohne Währungsdifferenzen

RISIKOVORSORGE AUSFALLRISIKEN NETTO-AUFLÖSUNGEN SEIT 2012

Wertberichtigung und Rückstellungen für Ausfallrisiken 1)

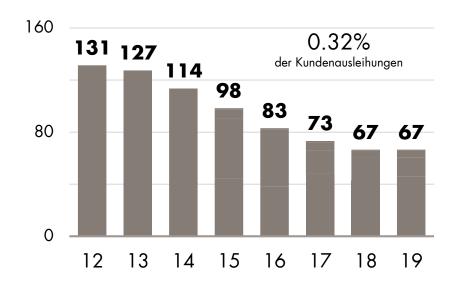
Netto-Veränderung, in Mio. CHF (Erfolgsrechnung)



1) Inklusive Wiedereingänge, ohne überfällige Zinsen, ohne Währungsdifferenzen

Vorhandene Wertberichtigungen und Rückstellungen

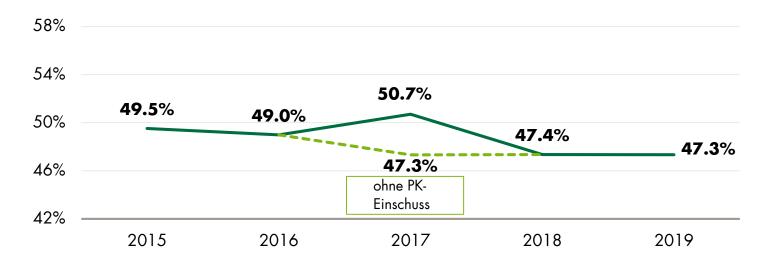
Bestand, in Mio. (Bilanz)



COST-INCOME-RATIO POSITIVE ENTWICKLUNG

Cost-Income-Ratio

in %, ohne Abschreibungen und Risikovorsorge 1)

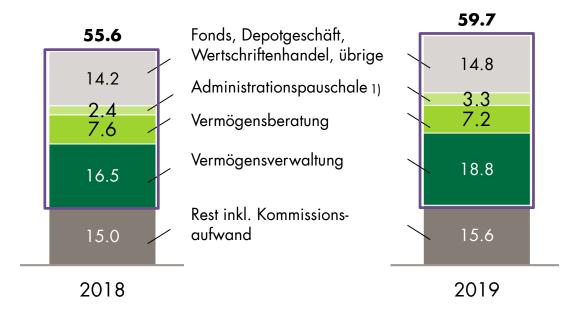


¹⁾ ohne Abschreibungen und Veränderungen von ausfallrisikobedingten Wertberichtigungen sowie Verluste aus dem Zinsengeschäft

KOMMISSIONS- UND DIENSTLEISTUNGSGESCHÄFT DETAIL-POSITIONEN

Erfolg Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft

in Mio. CHF



¹⁾ Vornehmlich externe Vermögensverwalter